

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	33
[700002] Datos informativos del estado de resultados	34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	35
[800001] Anexo - Desglose de créditos	36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	41
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	45
[800500] Notas - Lista de notas.....	46
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	97
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	119

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Aspectos relevantes del cuarto trimestre de 2017

- Las Ventas Netas incrementaron 13.0%
- El Volumen incrementó 4.3%, con crecimiento en todas las regiones;
- La Utilidad Bruta aumentó 280 puntos base (bp) a 55.6%;
- La Utilidad de Operación incrementó 31.7% a P\$1,937 millones de pesos;
- El EBITDA incrementó 25.2% a P\$2,048 millones de pesos, incrementando el margen del EBITDA 240 bp a 24.6%; y
- La Utilidad Neta Consolidada incrementó 289.7% a P\$2,452 millones de pesos. Resultando en una utilidad por acción de P\$0.68.

Aspectos relevantes del año acumulado 2017

- Las Ventas Netas incrementaron 6.4%
- El Volumen incrementó 0.3%, los volúmenes de México crecieron 6.3%; Normalizando la base de 2016 por la compra anticipada el crecimiento sería de 6.4%.
- El Margen Bruto incrementó 280 bp a 62.1%;
- La Utilidad de Operación incrementó 19.8% a P\$6,736 millones de pesos;
- La UAFIDA incrementó 17.9% a P\$7,161 millones de pesos, y el margen de la UAFIDA incrementó 270 bp a 27.6%; por último
- La Utilidad Neta Consolidada incrementó 50.7% a P\$4,744 millones de pesos, resultando una utilidad por acción de P\$1.35.

Todos los cambios a los que se hace referencia arriba se determinaron respecto al mismo periodo del año anterior.

Comentarios de la administración

Tuvimos un fuerte crecimiento en el cuarto trimestre, el volumen y las ventas netas crecieron 4.3% y 13.0%, respectivamente, aún respecto a las ventas del año anterior, que estaban impactadas positivamente por la compra anticipada a un aumento en los precios. El crecimiento de Tequila fue robusto en todas nuestras marcas y seguimos disfrutando de un crecimiento acelerado en nuestras marcas premium, lo cual está impulsando un aumento en las ventas netas promedio por caja, tanto en tequila como en nuestras Otras Marcas de Licores. El rendimiento del margen incrementó notable durante el cuarto trimestre, ya que ampliamos los márgenes brutos y tuvimos un crecimiento del EBITDA del 25%. Celebramos muchos logros durante 2017, incluida nuestra oferta pública inicial y nuestra más reciente adquisición anunciada de los activos de la marca Pendleton Whisky. Hemos construido un negocio global de spirits con un atractivo perfil de crecimiento y los activos financieros para expandir aún más nuestra cartera de marcas de crecimiento.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Becle es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedades de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de Cuervo se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo®, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills® y Boodles®, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a Cuervo a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800®, Maestro Tequilero®, Maestro Tequilero® Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:ooost®, entre las marcas de Cuervo, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market
- Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de "cristalinos" (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambas tequilas "cristalinos" lanzados

en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
- Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca Jose Cuervo ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca Jose Cuervo, resultando en un incremento en el volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de Jose Cuervo.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oot, entre otras. La

Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's y los vodkas Hangar 1 y Three Olives.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio "super-premium", "ultra-premium" y "prestige". La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.

- La Compañía considera que tiene la posibilidad de (i) aprovechar su capacidad y canales de distribución de sus marcas de tequila para expandir la marca Bushmills y hacerla crecer en los mercados en los que no se encuentra plenamente desarrollada; y (ii) facilitar el crecimiento de sus marcas en los mercados donde la marca Bushmills goza de amplio reconocimiento aprovechando las plataformas de distribución complementarias. En 2015, el 70% de las ventas de Bushmills fueron en el resto del mundo mientras que sólo el 12% de las ventas de la Compañía fueron en dicha región.
- Bushmills es la tercer marca de whiskey irlandés a nivel mundial en términos de volumen. La Compañía considera que el peso de la marca Bushmills en Europa facilitará el crecimiento del resto de sus marcas premium – incluyendo la marca Jose Cuervo – en la región, mediante el uso de la red de contactos de Bushmills, lo cual proporcionará a la Compañía un mayor poder de negociación con sus principales clientes y distribuidores.

- Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como Three Olives en 2007, Hangar 1 en 2010, Stranahan's en 2010, Boodles Gin en 2011, Bushmills en 2015 y Pendelton en 2017.

-

Durante 2017 hemos visto los beneficios de nuestra estrategia de integración vertical, lo que consideramos una ventaja competitiva en el mercado de tequila.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados del cuarto trimestre de 2017

Durante el cuarto trimestre de 2017, el crecimiento del volumen total fue de 4.3% a 6.4 millones de cajas de nueve litros impulsadas por un crecimiento de 0.9% en los Estados Unidos y Canadá, un aumento de 2.9% en los volúmenes de ventas en México y un aumento de 28.5% en la región RoW (Resto del Mundo). El crecimiento del volumen en México se benefició del fuerte crecimiento del tequila y una exitosa temporada de fin de año. El volumen aumentó en los Estados Unidos y Canadá a pesar de las aproximadamente 600,000 cajas de compras anticipadas estimadas antes de un aumento de precios el 1 de enero de 2017.

Volumen por Región 4T17 (en 000s cajas de nueve litros)

REGIÓN	4T17	4T16	(VAR.% ACA)	3T17	(VAR.% TCT)
EUA Y CANADÁ	3,114	3,086	0.9%	2,688	15.8%
MÉXICO	2,576	2,503	2.9%	1,479	74.2%
ROW	<u>726</u>	<u>565</u>	<u>28.5%</u>	<u>537</u>	<u>35.3%</u>
TOTAL	6,417	6,154	4.3%	4,704	36.4%

Las ventas netas aumentaron 13.0% a P\$8,338 millones de pesos comparadas contra las ventas netas del mismo periodo del año anterior, impulsadas por los aumentos de precios, mezcla de ventas y crecimiento de volumen en todas las regiones. Las ventas netas en Estados Unidos y Canadá aumentaron 9.9% en comparación con el mismo periodo del año anterior, explicado en gran medida por el aumento en el precio de venta neto por caja, reflejando incrementos de precios y mezcla favorable hacia productos premium, parcialmente contrarrestado por tipos de cambio con respecto al año anterior. En el mismo periodo, las ventas netas de México aumentaron un 14,3% con respecto al mismo periodo del año anterior como resultado del crecimiento del volumen, la mezcla favorable y los precios. Las ventas netas de RoW aumentaron en un 47.8% con respecto al cuarto trimestre de 2016.

Ingresos por Región 4T17 (en millones de pesos mexicanos)

REGIÓN	4T17	4T16	(VAR.% ACA)	3T17	(VAR.% TCT)
EUA Y CANADÁ	4,903	4,460	9.9%	3,645	34.5%
MÉXICO	2,461	2,154	14.3%	1,304	88.7%
ROW	1,134	767	47.8%	816	39.0%
Ajuste Intercompañía	<u>(159)</u>	-	<u>nm</u>	-	<u>nm</u>
TOTAL	8,338	7,380	13.0%	5,765	44.6%

El volumen de la marca Jose Cuervo aumentó 3.4% comparado con el mismo periodo en 2016 y representó 33.3% del volumen total para el cuarto trimestre de 2017. Las Otras Marcas de Tequila de la compañía representaron el 17.9% del volumen total, incrementaron 18.8% comparado contra el

período del año anterior. Las marcas de Otras Bebidas Alcohólicas de la compañía representaron el 21.8% del volumen total en el período y experimentaron un aumento de 7.0% en el volumen con respecto al cuarto trimestre del año pasado. El volumen de No Alcohólicos y Otros representaron 17.4% del volumen y volumen total y disminuyeron 10.1% en comparación con el período del año anterior. El volumen de ready-to-drink (RTD) representó el 9.7% del volumen total y incrementó en un 7.7% en comparación con el período del año anterior.

Volumen por categoría 4T17 (en 000s cajas de nueve litros)

CATEGORÍA	4T17	4T16	(VAR.% ACA)	3T17	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	2,136	2,065	3.4%	1,571	36.0%
OTROS TEQUILAS	1,146	964	18.8%	717	59.7%
OTROS SPIRITS	1,397	1,306	7.0%	860	62.5%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	1,117	1,243	-10.1%	1,002	11.5%
<u>RTD</u>	<u>621</u>	<u>576</u>	<u>7.7%</u>	<u>553</u>	<u>12.2%</u>
TOTAL	6,417	6,154	4.3%	4,704	36.4%

Las ventas netas de la marca Jose Cuervo aumentaron 5.0% respecto al mismo periodo del año anterior y representaron 35.3% de las ventas netas totales para el cuarto trimestre de 2017. Las ventas netas de las Otras Marcas de Tequila de la Compañía aumentaron 35.5% en comparación con el año anterior y representaron 26.4% de las ventas netas totales. Las Otras Marcas Alcohólicas de la Compañía representaron el 23.0% de las ventas netas en el período y aumentaron 23.6% en las ventas netas en comparación con el cuarto trimestre del año anterior. Las ventas netas de las marcas No Alcohólicas y Otras representaron el 10.8% de las ventas netas totales y disminuyeron 2.4% en comparación con el año anterior. Las ventas netas de Ready-to-Drink (RTD) representaron el 6.4% de las ventas netas totales y reportaron un incremento de 11.7% en comparación con el año anterior.

Ingresos por categoría 4T17 (en millones de Pesos Mexicanos)

CATEGORÍA	4T17	4T16	(VAR.% ACA)	3T17	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	2,943	2,803	5.0%	2,115	39.1%
OTROS TEQUILAS	2,203	1,625	35.5%	1,333	65.2%
OTROS SPIRITS	1,918	1,552	23.6%	1,175	63.1%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	903	926	-2.4%	733	23.2%
RTD	530	475	11.7%	407	30.2%
Ajuste Intercompañía	<u>(159)</u>	-	<u>nm</u>	-	<u>nm</u>
TOTAL	8,338	7,380	13.0%	5,765	44.6%

La utilidad bruta durante el cuarto trimestre de 2017 incrementó 18.7% respecto al mismo periodo de 2016 llegando a P\$ 4,869 millones de pesos. El margen bruto fue de 58.4% en el cuarto trimestre de 2017 en comparación con 55.6% para el cuarto trimestre de 2016. El margen bruto fue impactado positivamente por el aumento de precios en Estados Unidos y México, y la mezcla de productos y parcialmente contrarrestado por el efecto de conversión debido a que el peso mexicano fue más fuerte frente al dólar estadounidense en comparación con el año anterior.

La inversión en publicidad y mercadeo (AMP) disminuyó 10.9% a \$ 1,825 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2016. Como porcentaje de ventas, la inversión en AMP disminuyó a 21.9% comparado con el 27.8% en el período del año anterior. La disminución refleja el objetivo planificado de inversión en AMP y un fuerte crecimiento en el volumen y las ventas.

Durante el cuarto trimestre de 2017, la utilidad de operación aumentó 31.7% a P\$ 1,937 millones de pesos en comparación con el mismo periodo del año anterior. El margen operativo como porcentaje de ventas aumentó a 23.2% en comparación con 19.9% en el período del año anterior, reflejando mayor margen bruto, menor inversión en AMP y menores gastos de distribución, parcialmente contrarrestados por mayores gastos de ventas, generales y administrativos (SG&A), todos en términos de porcentaje de ventas.

El UAFIDA en el cuarto trimestre de 2017 incrementó en un 25.2% a \$ 2,048 millones de pesos en comparación con \$ 1,636 millones de pesos en el cuarto trimestre de 2016.

El Resultado Integral de Financiamiento tuvo un beneficio de \$ 660 millones de pesos durante el cuarto trimestre como resultado de la modesta devaluación del peso mexicano frente al dólar estadounidense durante el trimestre y el saldo neto de caja de la compañía.

La utilidad neta consolidada en el cuarto trimestre de 2017 fue de \$ 2,452 millones de pesos, un aumento de 289.7% en comparación con el período del año anterior. La utilidad por acción fue de \$ 0.68 en el cuarto trimestre de 2017. Este resultado se benefició de impactos fiscales de una sola vez y no requieren efectivo.

Estos impactos fiscales, que representan un beneficio neto de \$766 millones de pesos, responden a: a) Pérdida fiscal en Becele detrás del efecto cambiario y la inflación sobre las posiciones de efectivo, b) la promulgación de la reforma fiscal en Estados Unidos y c) parcialmente compensados por cambios en la estimación de cuentas por cobrar fiscales.

Resultados de 2017

Durante el año 2017, el crecimiento total del volumen fue de 0.3% a 20.4 millones de cajas de nueve litros, reflejando un aumento de 6.3% en los volúmenes de ventas en México y un incremento de 15.1% en la región Resto del Mundo, parcialmente contrarrestado por una disminución de 4.9% en los Estados Unidos y Canadá como resultado de menores volúmenes durante la primera mitad del año provenientes de la compra anticipada al aumento de precios del 1 de enero de 2017.

Volumen por región en 2017 (en 000s de cajas de nueve litros)

REGIÓN	2017	2016	(VAR.% ACA)
EUA Y CANADÁ	11,844	12,451	-4.9%
MÉXICO	6,355	5,981	6.3%
ROW	2,293	1,993	15.1%
TOTAL	20,492	20,424	0.3%

Las ventas netas durante todo el año 2017 aumentaron 6.4% a \$25,958 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2016, impulsadas por el crecimiento del volumen y los mayores precios de venta promedio por caja. Las ventas netas en Estados Unidos y Canadá aumentaron un 2.6% en comparación con el mismo período del año anterior, explicado en gran medida por los aumentos de precios y la mezcla favorable de ventas, parcialmente compensado por el efecto desfavorable de las divisas. Las ventas de México aumentaron en un 15.3% con respecto al período del año anterior como resultado tanto del crecimiento en volumen como de los precios netos de venta promedio por caja. Las ventas netas de RoW en 2017 aumentaron un 18.6% contra 2016.

Ingresos por Región 2017 (en millones de Pesos Mexicanos)

REGIÓN	2017	2016	(VAR.% ACA)
EUA Y CANADÁ	16,974	16,545	2.6%
MÉXICO	5,786	5,018	15.3%

ROW	3,358	2,832	18.6%
Ajuste Intercompañía	<u>(159)</u>	-	<u>nm</u>
TOTAL	25,958	24,396	6.4%

El volumen de la marca Jose Cuervo aumentó 1.7% en comparación con el mismo periodo de 2016 y representó 32.8% del volumen total para el año completo de 2017. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron el 15.0% del volumen total con un aumento del 9.0% en comparación con el año anterior. Las marcas de Otras Bebidas Alcohólicas de la compañía representaron el 18.3% del volumen total en el periodo y decrecieron 0.9% en el volumen en todo el año 2016. El volumen de Bebidas No Alcohólicas y Otras representaron el 20.9% del volumen total y el volumen disminuyeron en un 3.8% en comparación con el periodo del año anterior. El volumen de Bebidas Listas Para Beber (RTD) representó 13.0% del volumen total y disminuyó 3.2% en comparación con el periodo del año anterior.

Volumen por Categoría 2017 (en 000s cajas de nueve litros)

CATEGORÍA	2017	2016	(VAR.% ACA)
JOSE CUERVO	6,718	6,609	1.7%
OTROS TEQUILAS	3,067	2,815	9.0%
OTROS SPIRITS	3,752	3,787	-0.9%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	4,285	4,455	-3.8%
<u>RTD</u>	<u>2,669</u>	<u>2,758</u>	<u>-3.2%</u>
TOTAL	20,492	20,424	0.3%

Las ventas netas de la marca Jose Cuervo representaron el 36.6% de las ventas netas totales para el año completo de 2017 con un incremento de 6.4% en comparación con 2016. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron el 22.7% de las ventas netas totales y aumentaron ventas en 18.6% en comparación con el año anterior. Las marcas de Otras Bebidas Alcohólicas de la compañía representaron el 20.1% de las ventas netas totales en el periodo y reportaron un incremento de 2.2% en las ventas netas en comparación con el año completo de 2016. Las ventas netas de No Alcohólicos y Otros representaron 12.9% de las ventas netas totales e incrementaron 1.5% en comparación con el periodo del año anterior. Las ventas netas de Bebidas Listas Para Beber (RTD) representaron el 8.4% de las ventas netas totales y aumentaron 3.0% en comparación con el periodo del año anterior.

Ingresos por categoría 2017 (en millones de Pesos Mexicanos)

CATEGORÍA	2017	2016	(VAR.% ACA)
JOSE CUERVO	9,500	8,928	6.4%
OTROS TEQUILAS	5,890	4,966	18.6%
OTROS SPIRITS	5,210	5,097	2.2%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	3,350	3,300	1.5%
RTD	2,168	2,105	3.0%
Ajuste Intercompañía	<u>(159)</u>	-	<u>nm</u>
TOTAL	25,958	24,396	6.4%

La utilidad bruta en 2017 aumentó 11.5% respecto a 2016 a P\$16,121 millones de pesos. El margen bruto como porcentaje de ventas fue 62.1% para el año completo de 2017 comparado con 59.3% para el año completo de 2016. El margen bruto fue impactado principalmente por un efecto de precios favorable proveniente de los aumentos de precios en los Estados Unidos y México, integración vertical y mezcla de producto.

La inversión en publicidad y promoción (AMP) disminuyó 6.5% a \$ 5,644 millones de pesos en comparación con 2016. Como un porcentaje de las ventas netas, la inversión en AMP disminuyó a 21.7% de 24.8% en el año anterior.

Durante 2017, la utilidad de operación aumentó 19.8% a P\$6,736 millones de pesos en comparación con el mismo periodo del año anterior. El margen operativo como porcentaje de las ventas aumentó a 25.9% en comparación con 23.1% en el año anterior. El aumento en el margen operativo refleja un mayor margen bruto y menores costos de AMP, parcialmente contrarrestado por mayores SG&A y costos de distribución, todo en términos de porcentaje de las ventas netas.

El UAFIDA en el año completo de 2017 aumentó en un 17.9% a \$ 7,161 millones de pesos en comparación con \$ 6,075 millones de pesos durante el año completo de 2016.

El Resultado Integral de Financiamiento fue de \$ 773 millones de pesos durante el año completo, principalmente debido a la devaluación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en la posición de efectivo de la compañía y el gasto neto por intereses.

La utilidad neta consolidada en el año completo de 2017 fue de \$ 4,744 millones de pesos, un aumento de 50.7% en comparación con el período del año anterior. La utilidad neta consolidada se vio beneficiada por dos efectos 1) la promulgación de las reformas tributarias de los Estados Unidos 2018, que resultó en una reducción del pasivo tributario diferido neto y 2) la pérdida tributaria generada en BECLE para el año fiscal finalizado el 31 de diciembre de 2017, resultando en una disminución en impuestos de \$ 766 millones de pesos. Las ganancias por acción fueron de P \$ 1.35 para todo el año de 2017.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Balance y Flujo de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2017, el efectivo neto fue de P\$ 10,167 millones de pesos, reflejando efectivo y equivalentes de P\$19,996 millones de pesos con relación a la deuda total de P\$9,829 millones de pesos. La deuda total de la Compañía refleja principalmente el bono en dólares estadounidenses de \$500 millones con vencimiento en 2025.

Durante el año completo de 2017, la Compañía invirtió \$ 1,066 millones de pesos en inversiones de capital.

Control interno [bloque de texto]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven

el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos el UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses.

El UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Estado de resultados

(Ps\$ MM)	Tres Meses Terminados en Diciembre 31, 2017		Tres Meses Terminados Diciembre 31, 2016		en Variación Año con Año	
		% de Ventas Netas		% de Ventas Netas	\$	%
Ventas Netas	8,338		7,380		958	13.0
Costo de Ventas	3,469	41.6	3,279	44.4	190	5.8
Utilidad Bruta	4,869	58.4	4,101	55.6	768	18.7
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	1,825	21.9	2,049	27.8	(224)	(10.9)
Distribución	302	3.6	183	2.5	119	64.8
Gasto de Venta y Administración	757	9.1	521	7.1	235	45.1
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	48	0.6	(123)	-1.7	171	(139.2)
Utilidad Operativa	1,937	23.2	1,470	19.9	467	31.7
Resultado Integral de Financiamiento	(660)	-7.9	425	5.8	(1,085)	(255.5)
Método de Participación	2	0.0	0	0.0	2	NM

Utilidad Antes de Impuestos	2,595	31.1	1,046	14.2	1,549	148.2
Total de impuestos a la utilidad	143	1.7	417	5.6	(273)	(65.6)
Utilidad Neta Consolidada	2,452	29.4	629	8.5	1,823	289.7
Participación no controladora	3	0.0	0	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	2,449	29.4	629	8.5	1,820	289.2
Depreciación y Amortización	111		166			
UAFIDA	2,048	24.6	1,636	22.2	412	25.2
Utilidad Neta por Acción	0.68					
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de Utilidad Neta por Acción	3,593					

Estado de resultados

(Ps\$ MM)	Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2017		Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2017		Variación Año con Año	
		% de Ventas Netas		% de Ventas Netas	\$	%
Ventas Netas	25,958		24,396		1,562	6.4
Costo de Ventas	9,837	118.0	9,936	40.7	(99)	(1.0)
Utilidad Bruta	16,121	193.3	14,460	59.3	1,661	11.5
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	5,644	67.7	6,039	24.8	(395)	(6.5)
Distribución	918	11.0	750	3.1	168	22.4
Gasto de Venta y Administración	2,623	31.5	2,208	9.1	415	18.8
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	201	2.4	(160)	-0.7	362	(225.4)
Utilidad Operativa	6,736	80.8	5,624	23.1	1,112	19.8
Resultado Integral de Financiamiento	773	9.3	936	3.8	(163)	(17.4)
Método de Participación	8	0.1	0	0.0	8	NM
Utilidad Antes de Impuestos	5,956	71.4	4,688	19.2	1,268	27.0

CUERVO**Consolidado**Clave de Cotización: **CUERVO**Trimestre: **4** Año: **2017**

Total de impuestos a la utilidad	1,211	14.5	1,540	6.3	(330)	(21.4)
Utilidad Neta Consolidada	4,744	18.3	3,148	12.9	1,597	50.7
Participación no controladora	4	0.0	0	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	4,740	18.3	3,148	12.9	1,592	50.6
Depreciación y Amortización	425		451			
UAFIDA	7,161	85.9	6,075	82.3	1,085	17.9
Utilidad Neta por Acción	1.35					
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de Utilidad Neta por Acción	3,515					

Estado de posición financiera

(Ps\$ MM)

Diciembre 31, 2017**Diciembre 31, 2016****Activos**

Efectivo y equivalentes de efectivo	19,996	5,128
Cuentas por cobrar, neto	7,260	6,396
Inventarios, neto	7,419	5,943
Otros activos circulantes	1,923	2,258
Total de Activo Circulante	36,598	19,725
Inventario no circulante	3,878	3,178
Propiedades, planta y equipo, neto	5,280	4,641
Activos intangibles y marcas, neto	11,365	11,771

CUERVO		Consolidado	
Clave de Cotización:	CUERVO	Trimestre:	4 Año: 2017
Crédito Mercantil	6,274	5,992	
Otros Activos	593	377	
Total del Activo de Largo Plazo	27,391	25,960	
Total del Activo	63,988	45,685	
Pasivo y Capital Contable			
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	48	53	
Cuentas por pagar	2,106	2,407	
Provisiones	2,724	1,708	
Otros pasivos	847	288	
Total del Pasivo Circulante	5,726	4,457	
Deuda a largo plazo	9,781	10,207	
Reserva ambiental	125	118	
Otros pasivos de largo plazo	119	95	
Impuestos a la utilidad diferidos	1,707	2,759	
Total del Pasivo de Largo Plazo	11,730	13,179	
Total del Pasivo	17,456	17,636	
Total de participación controladora	46,478	28,022	
Participación no controladora	54	30	
Total de Capital Contable	46,532	28,052	
Total del Pasivo y Capital Contable	63,988	45,688	

Estado de flujo de efectivo

(Ps\$ en Millones,)

	Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2017	Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2016
Actividades de operación:		
Utilidad antes de impuestos	5,955	4,688
Partidas relacionadas con actividades de inversión:		
Depreciación y amortización	425	451
Perdida (utilidad) en venta de propiedades, planta y equipo	44	17
Participación en Asociada	(24)	30
Partida relacionada con actividades de financiamiento:		
Intereses a Favor	(110)	(49)
Intereses a cargo	485	405
Subtotal	6,776	5,542
Cambios en:		
Cuentas por cobrar	(863)	(1,104)
Partes relacionadas	132	(266)
Otras cuentas por cobrar	390	(628)
Inventarios	(2,176)	(1,556)
Pagos anticipados	4	(243)
Cuentas por pagar	(301)	632
Otros activos	(184)	80
Otros pasivos	370	(510)
Provisiones	1,016	554
Impuestos a la utilidad pagados	(2,264)	(1,138)
Participación de los trabajadores en la utilidad	(2)	5
Cambios en los beneficios directos a empleados	(5)	56
	(3,883)	(4,118)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	2,893	1,424

Actividades de inversión:

Clave de Cotización: CUERVO	Trimestre: 4	Año: 2017
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(1,066)	(829)
Adquisiciones de activos intangibles		(205)
Otros movimientos de capital	1	
Intereses cobrados	110	(142)
Ingresos por venta de negocios conjuntos y marca	0	49
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo	4	
Flujos netos de efectivo (utilizados en) actividades de inversión	(951)	(1,127)
Actividades de financiamiento:		
Dividendos pagados	(2,600)	(2,202)
Dividendos del ejercicio anterior		
Acciones en Tesorería	(1,948)	
Aportaciones de Capital Social	1,722	1,206
Prima por suscripción de acciones	16,275	
Intereses pagados	(490)	(362)
Flujos neto de efectivo actividades de financiamiento	12,960	(1,357)
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	14,901	(1,060)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo	(34)	2,049
Efectivo y equivalentes de efectivo:		
Al principio del periodo	5,128	4,139
Al fin del periodo	19,996	5,128

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CUERVO
Periodo cubierto por los estados financieros:	2017-01-01 al 2017-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2017-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	CUERVO
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

J.P. Morgan	Jorge Piña	jorge.pina@jpmorgan.com.mx	5339 4833
Morgan Stanley	Pedro Villa Sánchez	pedro.villa@morganstanley.com	5282 6700
Santander	Eduardo Castillo Martin	ecastilloma@santander.com.mx	52698916
GBM;	Sebastián Rey y Luis de Garay Russ	srey@gbm.com.mx y lgaray@gbm.com.mx	5480 6674 y 5480 5720

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	19,995,891,000	5,128,137,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	9,182,658,000	6,899,830,000
Impuestos por recuperar	0	1,070,990,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	7,418,994,000	5,942,639,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	683,564,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	36,597,543,000	19,725,160,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	36,597,543,000	19,725,160,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	3,878,169,000	3,178,318,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	90,008,000	66,364,000
Propiedades, planta y equipo	5,280,479,000	4,640,601,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	6,274,189,000	5,992,347,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	11,364,885,000	11,771,208,000
Activos por impuestos diferidos	0	0
Otros activos no financieros no circulantes	503,003,000	313,949,000
Total de activos no circulantes	27,390,733,000	25,962,787,000
Total de activos	63,988,276,000	45,687,947,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,149,973,000	2,422,086,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	48,311,000	53,142,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	788,785,000	272,960,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	14,344,000	0
Otras provisiones a corto plazo	2,724,153,000	1,708,428,000
Total provisiones circulantes	2,738,497,000	1,708,428,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	5,725,566,000	4,456,616,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	5,725,566,000	4,456,616,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	2,759,236,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	9,780,523,000	10,206,842,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	243,395,000	212,822,000
Total provisiones a largo plazo	243,395,000	212,822,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,706,561,000	0
Total de pasivos a Largo plazo	11,730,479,000	13,178,900,000
Total pasivos	17,456,045,000	17,635,516,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	11,622,553,000	6,353,259,000
Prima en emisión de acciones	16,426,406,000	3,698,407,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	12,292,397,000	12,118,201,000
Otros resultados integrales acumulados	6,136,938,000	5,852,598,000
Total de la participación controladora	46,478,294,000	28,022,465,000
Participación no controladora	53,937,000	29,966,000
Total de capital contable	46,532,231,000	28,052,431,000
Total de capital contable y pasivos	63,988,276,000	45,687,947,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	25,957,942,000	24,396,212,000	8,338,360,000	7,380,364,000
Costo de ventas	9,836,675,000	9,935,796,000	3,468,971,000	3,279,217,000
Utilidad bruta	16,121,267,000	14,460,416,000	4,869,389,000	4,101,147,000
Gastos de venta	962,969,000	771,720,000	268,518,000	208,668,000
Gastos de administración	1,659,593,000	1,436,312,000	488,012,000	312,586,000
Otros ingresos	0	160,440,000	0	123,042,000
Otros gastos	6,763,149,000	6,788,917,000	2,175,656,000	2,232,605,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,735,556,000	5,623,907,000	1,937,203,000	1,470,330,000
Ingresos financieros	109,760,000	49,362,000	33,759,000	31,676,000
Gastos financieros	882,553,000	985,074,000	(626,392,000)	456,260,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(7,522,000)	0	(2,136,000)	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	5,955,241,000	4,688,195,000	2,595,218,000	1,045,746,000
Impuestos a la utilidad	1,210,831,000	1,540,447,000	143,203,000	416,643,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	4,744,410,000	3,147,748,000	2,452,015,000	629,103,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	4,744,410,000	3,147,748,000	2,452,015,000	629,103,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,740,106,000	3,147,748,000	2,448,860,000	629,103,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	4,304,000	0	3,155,000	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	1.35	0.34	0.69	0.07
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.35	0.34	0.69	0.07
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.35	0.34	0.69	0.07
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.35	0.34	0.69	0.07
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.35	0.34	0.69	0.07

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	4,744,410,000	3,147,748,000	2,452,015,000	629,103,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	45,530,000	0	45,530,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	45,530,000	0	45,530,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	284,340,000	2,253,065,000	1,891,434,000	791,240,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	284,340,000	2,253,065,000	1,891,434,000	791,240,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	284,340,000	2,253,065,000	1,891,434,000	791,240,000
Total otro resultado integral	284,340,000	2,298,595,000	1,891,434,000	836,770,000
Resultado integral total	5,028,750,000	5,446,343,000	4,343,449,000	1,465,873,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	5,024,446,000	5,446,343,000	4,340,294,000	1,465,873,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	4,304,000	0	3,155,000	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,744,410,000	3,147,748,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	1,210,831,000	1,540,447,000
Ingresos y gastos financieros, neto	375,732,000	10,601,000
Gastos de depreciación y amortización	425,296,000	451,470,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	1,015,724,000	554,235,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(33,599,000)	1,680,988,000
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	43,697,000	17,120,000
Participación en asociadas y negocios conjuntos	(23,644,000)	29,966,000
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(2,176,206,000)	(1,555,886,000)
Disminución (incremento) de clientes	(863,118,000)	(1,103,832,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	342,417,000	(1,001,387,000)
Incremento (disminución) de proveedores	(301,188,000)	0
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	362,618,000	126,609,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	378,560,000	750,331,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	5,122,970,000	3,898,079,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	(394,201,000)
Intereses recibidos	0	(49,362,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,263,506,000	1,137,928,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2,859,464,000	3,104,990,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	66,364,000
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	3,982,000	0
Compras de propiedades, planta y equipo	1,066,296,000	828,931,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	(205,429,000)
Compras de activos intangibles	0	0
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2017-01-01 - 2017-12-31	2016-01-01 - 2016-12-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	109,760,000	49,362,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	1,302,000	(75,325,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(951,252,000)	(1,126,687,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	17,997,293,000	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	1,947,712,000	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	0	0
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	2,599,716,000	0
Intereses pagados	490,323,000	361,729,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	(995,414,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	12,959,542,000	(1,357,143,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	14,867,754,000	621,160,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	0	367,595,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	14,867,754,000	988,755,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	5,128,137,000	4,139,382,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	19,995,891,000	5,128,137,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,740,106,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	284,340,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,740,106,000	0	284,340,000	0	0	0
Aumento de capital social	1,722,174,000	16,275,119,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	3,547,120,000	(3,547,120,000)	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(1,966,194,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	5,269,294,000	12,727,999,000	0	174,196,000	0	284,340,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,292,397,000	0	6,081,678,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	4,740,106,000	4,304,000	4,744,410,000
Otro resultado integral	0	0	0	284,340,000	284,340,000	0	284,340,000
Resultado integral total	0	0	0	284,340,000	5,024,446,000	4,304,000	5,028,750,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(1,966,194,000)	19,667,000	(1,946,527,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	284,340,000	18,455,829,000	23,971,000	18,479,800,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	6,136,938,000	46,478,294,000	53,937,000	46,532,231,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	10,712,591,000	334,489,000	0	9,045,778,000	0	3,544,273,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,147,748,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	2,253,065,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,147,748,000	0	2,253,065,000	0	0	0
Aumento de capital social	1,206,491,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	2,018,703,000	183,202,000	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(3,547,120,000)	3,547,120,000	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	75,325,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(4,359,332,000)	3,363,918,000	0	3,072,423,000	0	2,253,065,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,730,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	45,530,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,554,003,000	23,646,861,000	0	23,646,861,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	3,147,748,000	0	3,147,748,000
Otro resultado integral	0	0	0	2,298,595,000	2,298,595,000	0	2,298,595,000
Resultado integral total	0	0	0	2,298,595,000	5,446,343,000	0	5,446,343,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	1,206,491,000	29,966,000	1,236,457,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	2,201,905,000	0	2,201,905,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	75,325,000	0	75,325,000
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	2,298,595,000	4,375,604,000	29,966,000	4,405,570,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	11,622,553,000	6,353,259,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,508,774,000	1,492,165,000
Numero de funcionarios	154	146
Numero de empleados	5,161	4,634
Numero de obreros	693	687
Numero de acciones en circulación	3,590,770,269	548,105,954
Numero de acciones recompradas	63,269,422	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	425,296,000	451,470,000	111,021,000	166,124,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	25,957,942,000	24,396,212,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,735,556,000	5,623,907,000
Utilidad (pérdida) neta	4,744,410,000	3,147,748,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,740,106,000	3,147,748,000
Depreciación y amortización operativa	425,296,000	451,470,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
Bono privado	SI	2015-06-05	2025-06-05	0.0375								48,311,000			9,780,523,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	48,311,000	0	0	9,780,523,000
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	48,311,000	0	0	9,780,523,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Insumos y otros materiales	NO				851,667,000						386,498,000	0			
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO				287,944,000						207,338,000				
Servicios administrativos	NO				72,574,000						30,059,000				
Otros servicios	NO				117,202,000						152,765,000				
TOTAL					1,329,387,000	0	0	0	0	0	776,660,000	0	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					1,329,387,000	0	0	0	0	0	776,660,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos															
TOTAL					1,329,387,000	0	0	0	0	0	776,660,000	48,311,000	0	0	9,780,523,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	1,147,805,000	22,652,391,000	4,680,000	110,373,000	22,762,764,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	1,147,805,000	22,652,391,000	4,680,000	110,373,000	22,762,764,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	35,218,000	695,041,000	5,596,000	146,082,000	841,123,000
Pasivo monetario no circulante	500,000,000	9,867,700,000	0	0	9,867,700,000
Total pasivo monetario	535,218,000	10,562,741,000	5,596,000	146,082,000	10,708,823,000
Monetario activo (pasivo) neto	612,587,000	12,089,650,000	(916,000)	(35,709,000)	12,053,941,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Varias				
Nacional	17,852,725,000	0	0	17,852,725,000
Resto del mundo	0	0	494,057,000	494,057,000
Estados Unidos de América	0	0	7,611,160,000	7,611,160,000
TOTAL	17,852,725,000	0	8,105,217,000	25,957,942,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

La compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	19,995,891,000	5,128,137,000
Total efectivo	19,995,891,000	5,128,137,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	19,995,891,000	5,128,137,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	7,259,530,000	6,396,412,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	221,412,000	197,555,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	679,098,000	0
Total anticipos circulantes	679,098,000	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	1,022,618,000	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	305,863,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	9,182,658,000	6,899,830,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	224,770,000	252,292,000
Suministros de producción circulantes	4,070,171,000	3,778,799,000
Total de las materias primas y suministros de producción	4,294,941,000	4,031,091,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	3,096,183,000	1,890,525,000
Piezas de repuesto circulantes	27,870,000	21,023,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	7,418,994,000	5,942,639,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	90,008,000	66,364,000
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	90,008,000	66,364,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	556,277,000	350,418,000
Edificios	1,049,536,000	1,048,457,000
Total terrenos y edificios	1,605,813,000	1,398,875,000
Maquinaria	1,774,495,000	1,845,750,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	111,376,000	105,981,000
Total vehículos	111,376,000	105,981,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	46,798,000	25,825,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	485,741,000	162,412,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,256,256,000	1,101,758,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,280,479,000	4,640,601,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	11,340,330,000	11,737,284,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	24,555,000	33,924,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	11,364,885,000	11,771,208,000
Crédito mercantil	6,274,189,000	5,992,347,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	17,639,074,000	17,763,555,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	2,106,047,000	2,422,086,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	43,926,000	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,149,973,000	2,422,086,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	48,311,000	53,142,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	48,311,000	53,142,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,780,523,000	10,206,842,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	9,780,523,000	10,206,842,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	243,395,000	212,822,000
Otras provisiones a corto plazo	2,724,153,000	1,708,428,000
Total de otras provisiones	2,967,548,000	1,921,250,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	6,136,938,000	5,852,598,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	6,136,938,000	5,852,598,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	63,988,276,000	45,687,947,000
Pasivos	17,456,045,000	17,635,516,000
Activos (pasivos) netos	46,532,231,000	28,052,431,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	36,597,543,000	19,725,160,000
Pasivos circulantes	5,725,566,000	4,456,616,000
Activos (pasivos) circulantes netos	30,871,977,000	15,268,544,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	25,957,942,000	24,396,212,000	8,338,360,000	7,380,364,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	25,957,942,000	24,396,212,000	8,338,360,000	7,380,364,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	109,760,000	49,362,000	33,759,000	31,676,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	109,760,000	49,362,000	33,759,000	31,676,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	485,492,000	394,201,000	188,383,000	120,329,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	397,061,000	590,873,000	(814,775,000)	335,931,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	882,553,000	985,074,000	(626,392,000)	456,260,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,306,972,000	1,284,988,000	1,243,410,000	317,825,000
Impuesto diferido	(1,096,141,000)	255,459,000	(1,100,207,000)	98,818,000
Total de Impuestos a la utilidad	1,210,831,000	1,540,447,000	143,203,000	416,643,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Bases de cumplimiento y preparación-

a) Declaración de cumplimiento-

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becle y Sunrise Holdings, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

b) Bases de preparación-

Con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. ("Proximo") y Becle, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y por el año terminado a dicha fecha se presentan sobre una base consolidada.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y por los años terminados a dichas fechas incluyen entidades cuyas actividades son similares y son administradas y operadas por una administración común.

c) Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Uso de juicios y estimaciones

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en períodos futuros.

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados y combinados se describe a continuación:

- Arrendamientos: clasificación de arrendamientos

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se describen a continuación:

- Medición de las obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales clave.

- Reconocimiento de activos por impuestos diferido: disponibilidad de utilidades fiscales futuras para la aplicación de los activos generados por pérdidas fiscales pendientes de amortizar.
- Prueba de deterioro: supuestos clave sobre su recuperabilidad.
- Reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad de desembolsos de recursos.

Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable, la Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos del NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: los supuestos son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Inversión en negocios conjuntos disponibles para la venta
- Instrumentos financieros
- Adquisición de negocios

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Provisiones-

Las provisiones se integran como sigue:

	<u>Publicidad,</u> <u>mercadotecnia y</u> <u>promoción</u>	<u>Gastos</u> <u>diversos</u>	<u>Nómina y</u> <u>beneficios a</u> <u>empleados</u>	<u>Otras</u>	<u>Total</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2015	\$ 700,791	14,702	294,358	260,140	1,269,991
Incrementos	7,672,898	3,187,067	3,535,309	4,093,931	18,489,205
Aplicaciones	(7,322,103)	(2,950,293)	(3,618,523)	(4,159,849)	(18,050,768)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 1,051,586	251,476	211,144	194,222	1,708,428

	=====	=====	=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2016 \$	1,051,586		251,476	211,144	194,222	1,708,428
Incrementos	9,590,819	2,440,061		2,409,654		3,298,779 17,739,313
Aplicaciones	(9,145,281)	(2,589,380)	(2,225,319)	(2,763,608)	(16,723,588)	
Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 1,497,124	102,157	395,479	729,392	2,724,153	
	=====	=====	=====	=====	=====	

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es influenciado principalmente por características individuales de cada cliente. Sin embargo, la Administración considera también factores que pueden influenciar el riesgo de crédito de sus clientes, incluyendo el riesgo predefinido de la industria y país en que el cliente opera.

El Grupo ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo, en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer los términos y condiciones estándar de pago y entrega del Grupo. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas cuando estas son disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito de la Compañía, sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo mediante pago anticipado.

Más del 95% de los clientes del Grupo han efectuado transacciones con éste por varios años, y no se han reconocido pérdidas por deterioro contra estos clientes. Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos son agrupados de acuerdo a sus características crediticias, que consideran si se trata de mayoristas, minoristas o usuarios finales, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas.

Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la exposición máxima al riesgo de crédito para las cuentas por cobrar por tipo de cliente fue la siguiente:

	Valor en libros		
	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Clientes mayoristas	\$ 5,297,836	4,836,803	4,003,933
Clientes minoristas	1,920,905	1,933,833	1,651,906
Otros	<u>421,154</u>	<u>56,232</u>	<u>73,971</u>
Total	\$ 7,639,895	6,826,868	5,729,810
	=====	=====	=====

- Al 31 de diciembre de 2017, el cliente más significativo del Grupo representa 7% del total de las cuentas por cobrar, 7% al 31 de diciembre de 2016 y 6% al 31 de diciembre de 2015.
- El Grupo no tiene clientes clasificados como de "alto riesgo", para los cuales, en su caso, se hubieran aplicado condiciones especiales de crédito.

Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Cartera vigente	\$ 6,201,301	5,970,192	4,457,122
Cartera vencida 1-30	798,659	526,339	490,650
Cartera vencida 31-60	166,141	110,029	264,768
Cartera vencida 61-90	99,326	66,253	169,067
Cartera vencida 91-120	330,218	74,095	174,542
Cartera vencida +120	<u>44,250</u>	<u>79,960</u>	<u>173,661</u>
Total cartera	7,639,895	6,826,868	5,729,810
Reserva estimada de devoluciones y descuentos			(297,395) (339,993) (385,318)
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso			<u>(82,970)</u> <u>(90,463)</u> <u>(51,912)</u>
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto		\$ 7,259,530	6,396,412 5,292,580
	=====	=====	=====

La Administración considera que la cartera vencida menor de 120 días es aún recuperable, basado en el comportamiento histórico de pagos y un análisis extensivo de riesgo de crédito de clientes.

El movimiento de la estimación de devoluciones y descuentos, así como de saldos de cobro dudoso, por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, es como sigue:

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Reserva al 1o. de enero	\$ 430,456	437,230	403,822
(Disminución) incremento, neto	<u>(50,091)</u>	<u>(6,774)</u>	<u>33,408</u>
Reserva al 31 de diciembre	\$ 380,365	430,456	437,230
	=====	=====	=====

Efectivo y equivalentes de efectivo

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores de deuda líquidos y sólo con contrapartes que tienen una calificación crediticia de AAA y en deuda gubernamental mexicana, con vencimiento inferior a tres meses. El propósito de la política de la tesorería del Grupo es limitar su exposición a los riesgos, al no estar está destinada a maximizar el retorno de sus inversiones.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversiones en asociada

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se tiene el 12% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$90,008 y \$66,364, respectivamente.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

El 20 de febrero de 2018, Daniel Elguea Solís, Director de Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados y combinados adjuntos y sus notas.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía no tiene activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación-

Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados y combinados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra en la hoja siguiente esta el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas.

País donde fue incorporado	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
----------------------------------	-------------	-------------	-------------

Distribución de

productos alimenticios:

The Cholula Food Company, Inc. 100%	EE.UU. 100%	100%		
--	----------------	------	--	--

Manufactura, distribución y

marketing:

Casa Cuervo, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited. (*) 100%	Norte 100%	100%	Irlanda del	
Proximo Spirits, Inc. 100%	EE.UU. 100%	100%		
Tequila Cuervo, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Proximo Distillers, LLC. 100%	EE.UU. 100%	100%		
Proximo Marketing, Inc. 100%	EE.UU. 100%	100%		

Prestadoras de servicios:

Casa Cuervo México, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Promobeb, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		

Agricultura:

Azul Agricultra y Servicios, S. A. de C. V. 100%			México	100%
---	--	--	--------	------

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V. 100%			México	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.: 100%			México	100%
Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V. (**) 100%			México	- - 100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V. 100%	México 100%	100%		
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	78%	-

<u>País</u>				
<u>donde fue</u>				
<u>incorporado</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>	

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%
100%	100%	

(*) Entidad adquirida en febrero 2015.

(**) Entidad escindida en octubre 2016.

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados y combinados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Transacciones eliminadas en la consolidación y combinación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Bases de cumplimiento y preparación-

a) Declaración de cumplimiento-

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Beclé y Sunrise Holdings, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

b) Bases de preparación-

Con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. ("Proximo") y Becele, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y por el año terminado a dicha fecha se presentan sobre una base consolidada.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y por los años terminados a dichas fechas incluyen entidades cuyas actividades son similares y son administradas y operadas por una administración común.

c) Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado y combinado de situación financiera.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo-

Al 31 de diciembre de 2017, 2016, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo.

2017

2016

El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becle. La deuda a largo plazo al 31 de diciembre 2017 incluye \$9,867,700 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$87,177 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.

	9,780,523	10,206,842
Intereses devengados por pagar	<u>48,311</u>	<u>53,142</u>
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	9,828,834	10,259,984
Menos porción circulante	<u>48,311</u>	<u>53,142</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$ 9,780,523	10,206,842
	=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros"

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo"

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados y combinados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquéllos asociados con actividades de inversión o de financiamiento.

Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Durante los ejercicios 2017 y 2016, la Compañía no realizó cambios en las políticas contables.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Durante los ejercicios 2017 y 2016, la Compañía no realizó cambios en las políticas contables, estimaciones contables ni errores.

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

JB y Compañía, S. A. de C. V. (anterior compañía tenedora de último nivel), emitió la deuda. El pago de la principal, intereses y prima (en caso de existir) de la deuda, será completamente irrevocable e incondicionalmente garantizada por las subsidiarias garantes que se describen a continuación:

1. Distribuidora Cacú, S. A. de C. V.
2. Casa Cuervo, S. A. de C. V.
3. Próximo Spirits México, S. A. de C. V.
4. Agavera Camichines, S. A. de C. V.
5. José Cuervo, S. A. de C. V.
6. Tequijal, S. A. de C. V.
7. Tequila Cuervo, S. A. de C. V.
8. Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.
9. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.
10. Lanceros, S. A. de C. V.
11. Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.
12. Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.
13. JC Overseas, Ltd.

14. The "Old Bushmills" Company Limited.

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

Pasivos contingentes-

1. El Grupo está involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de la operación del negocio. Se estima que el resultado final de estos asuntos no tendrá un efecto adverso significativo sobre la posición financiera del Grupo y los resultados futuros de las operaciones combinadas.
 2. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V. se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados de la renta de predios.
 3. Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados que se mencionan en la nota 3(m).
 4. De acuerdo con la legislación vigente, las autoridades fiscales tienen la facultad de revisar hasta los cinco años anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.
 5. De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.
 6. El Grupo tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretenden cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por éstas difieren de las autoridades.
 7. La provisión de reserva ambiental fue reconocida en los estados financieros en diciembre 2011, como parte del registro de la adquisición de algunos activos de Lawrenceburg Distillers Indiana que representaba la reducción eventual de los costos de los asbestos en las instalaciones de Lawrenceburg. El monto del pasivo corresponde a la mejor estimación efectuada por la compañía a dicha fecha, la cual se ajusta de forma prospectiva con base a la evidencia disponible al cierre de cada ejercicio.
-

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Adicional a lo comentado en la sección "Información a revelar sobre garantías colaterales", la Compañía tiene los siguientes compromisos:

- Agricultura y Servicios, S. A. de C. V., renta los predios que ocupan las plantaciones del agave, de acuerdo con los contratos de arrendamiento, éstos tienen vigencia hasta la jima del agave.
 - Rentas por pagar de las oficinas de Proximo Spirits Inc hasta 2024.
 - Casa Cuervo, S. A. de C. V. arrienda los locales de sus oficinas administrativas así como servicios de avión, principalmente a Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. y Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V., partes relacionadas.
-

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Ver lo indicado en "Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados" e "Información a revelar sobre compromisos"

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Ver lo indicado en "Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados"

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

El costo de ventas por los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se integra como se muestra a continuación:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costo de ventas directo	\$ 8,966,793	9,325,976
Beneficios a empleados	452,971	416,323
Gastos por depreciación y amortización	249,335	96,473
Mantenimiento y conservación	84,631	79,085
Electricidad	<u>82,945</u>	<u>17,939</u>
Total costo de ventas	\$ 9,836,675	9,935,796

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias"

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

No existe información a revelar

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios.

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo"

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Depreciación

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, los gastos de depreciación fueron de \$418,147 y \$428,533, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$18,832 y \$22,937 para los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$2,599,716 a razón de \$0.001315 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad básica por acción debe calcularse dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la entidad controladora (el numerador) entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el período (el denominador).

Las cifras consideradas para los cálculos por acción por el año terminado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son las siguientes:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Denominador (miles de acciones)		
Promedio ponderado de acciones	\$ 3,515,109	9,390,367
Numerador		
Utilidad neta consolidada atribuible a la participación controladora	\$ 4,740,106	3,147,748
Utilidad básica por acción ordinaria	\$ 1.35	0.34
	=====	=====

La utilidad por acción ordinaria por el año terminado al 31 de diciembre de 2016, fue determinada considerando el promedio ponderado de la estructura accionaria combinada de Becle y Proximo del 1 de enero al 1o. de octubre de 2016, fecha en la cual ocurrió la Fusión, más el promedio ponderado de los incrementos y decrementos de acciones que tomaron lugar antes y después de dicha Fusión con el objetivo de definir a Becle como la compañía tenedora de último nivel. Derivado de lo anterior, el promedio ponderado de acciones determinado por el ejercicio 2016 se ve afectado por dichos movimientos de reestructura de capital social.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición del Grupo a riesgos en moneda (convertido a pesos Mexicanos), considerando la moneda funcional de las entidades que comprenden el Grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente, es como se muestra a continuación:

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el peso Mexicano:

	<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 18,050,135	17,245	222
Cuentas por cobrar	4,602,256	43,717	-
Documentos por pagar a bancos	(9,867,700)	-	-
Cuentas por pagar	(695,041)	(10,952)	(161)
Exposición neta	\$ 12,089,649	50,010	61
	=====	=====	=====

	<u>31 de diciembre de 2016</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 733,695	15,471	214

Cuentas por cobrar	33,283	11,809	5
Documentos por pagar a bancos	(10,259,984)	-	-
Cuentas por pagar	<u>(771,459)</u>	<u>(43,204)</u>	<u>(85)</u>
Exposición neta	\$ (10,264,465)	(15,924)	134
	=====	=====	=====

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar Americano:

	<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 49,261	-	-
Cuentas por pagar	<u>(9,201)</u>	<u>-</u>	<u>(125,840)</u>
Exposición neta	\$ 40,060	-	(125,840)
	=====	=====	=====

	<u>31 de diciembre de 2016</u>		
	<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 5,728	98,085	86,170
Cuentas por pagar		<u>(15,678)</u>	<u>(17,718)</u> <u>(489,240)</u>
Exposición neta	\$	(9,950)	80,367 (403,070)
	=====	=====	=====

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a los empleados-

Plan de pensión y planes de prima de antigüedad

Beneficios a los empleados

Algunas entidades del Grupo ofrecen a sus empleados un plan de pensiones de beneficios definidos en México, el cual considera una compensación de jubilación y los años de servicio del empleado, adicionalmente estos estados financieros incluyen la valuación actuarial de la prima de antigüedad. Los activos del plan (AP) que soportan estos planes son manejados por un fideicomiso o instituciones similares reguladas bajo las leyes locales y por las practicas aceptadas de cada país, que también regulan la naturaleza de la relación entre el Grupo y fiduciarios (o equivalente) y la composición en éstos.

A continuación se muestra el desglose de AP del plan de beneficio definido:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Instrumento de deuda	\$ <u>1,508,774</u>	<u>1,492,165</u>
Valor razonable de los AP	\$ 1,508,774	1,492,165
	=====	=====

Los importes presentados en el estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Obligaciones por beneficios definidos ("OBD")		\$ 1,408,864 1,397,238
Valor razonable de los AP	(1,508,774)	(1,492,165)
Activo neto proyectado	\$ (99,910)	(94,927)
	=====	=====

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años se presentan en la hoja siguiente.

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Obligaciones de beneficios definidos al 1o. de enero		\$ 1,397,238 1,168,233
Obligaciones de beneficios definidos por adquisición de negocio		- -
Costo laboral del servicio actual	22,571	47,129
Costo financiero	39,594	70,035
Remediación de los ajustes por experiencia reconocidas en el ORI		(18,383) 169,005
Pagos de beneficios	(67,464)	(54,548)
Costo laboral del servicio pasado	(5,098)	(2,286)
Liquidaciones	-	-
Transferencias entre subsidiarias	-	-
Efectos de conversión	40,406	-
Efecto en la reducción de obligaciones	-	(330)
Obligaciones de beneficios definidos al 31 de diciembre		\$ 1,408,864 1,397,238
	=====	=====

Los cambios en el valor razonable de los AP durante los años que se presentan son los que se muestran en la hoja siguiente.

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Valor razonable de los activos del plan al 1o. de enero		\$ 1,492,165 1,319,233
Valor razonable de los activos del plan por adquisición de negocio		- -
Rendimiento esperado de los activos del plan		46,766 174,243
Remediciones	-	(25,932)
Contribuciones patronales	-	86,111

Efectos en conversión	37,009	-		
Pago de beneficios	<u>(67,166)</u>	<u>(61,490)</u>		
Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre			\$ 1,508,774	1,492,165
	=====	=====		

Los importes reconocidos en las cuentas de resultados son los siguientes:

	Años terminados al 31 de diciembre de			
	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
Costo laboral del servicio actual	\$ 22,571	47,129		
Intereses netos	(12,143)	-		
Efecto en la reducción de obligaciones	-	-		
Costo de los servicios anteriores	<u>(5,098)</u>	<u>(2,286)</u>		
Total incluido en los costos y gastos de personal			\$ 5,330	44,843
		=====		

(b) Obligaciones por beneficios definidos-

1. Supuestos Actuariales

Las principales variables utilizadas en el cálculo actuarial fueron las siguientes:

Tasa de descuento

La tasa de descuento fue determinada utilizando como referencia la curva de los bonos gubernamentales cupón-cero.

Tasa de inflación a largo plazo

El Banco de México (banco central) estableció una meta de inflación a largo plazo de 3.50%, la cual se consideró para la valuación de las obligaciones laborales.

Tasa de incremento salarial

Con base en la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan con base a la inflación anual, por lo que se mantuvo una tasa nominal de 4.50% durante 2015, 2016 y 2017.

Rendimiento esperado de AP

La tasa de rendimiento esperada en los planes de activos es consistente con la tasa de descuento reportada por el actuario y fue determinada con los lineamientos establecidos en la NIC 19.

Principales variables actuariales utilizadas:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	7.24%	7.56%

Tasa de incremento salarial	4.49%	4.50%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.50%	3.50%
Tasa de inflación a largo plazo	3.49%	3.50%

2. Análisis de sensibilidad-

Posibles cambios razonables en los supuestos actuariales relevantes respecto a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando otros supuestos se mantengan constantes, habrían afectado el monto del beneficio definido.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Segmentos de operación-

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

El resumen que se muestra a continuación, describe las operaciones netas de cada segmento de operación, cuyas operaciones que se llevan a cabo dentro de cada segmento operativo del Grupo han sido eliminadas.

2017

Resto
del

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Mundo</u>	<u>Corporate</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	16,973,604	5,785,743	3,357,766	(159,171)	25,957,942
Costo de ventas		<u>5,385,502</u>	<u>2,892,794</u>	<u>1,177,319</u>	<u>381,061</u>	<u>9,836,676</u>
Utilidad bruta		11,588,102	2,892,949	2,180,447	(540,232)	16,121,266
Publicidad y mercadotecnia		3,748,336	1,301,083	927,851	(333,210)	5,644,060
Distribución		<u>531,931</u>	<u>286,596</u>	<u>99,338</u>		<u>917,865</u>
Ganancia por segmento		7,307,835	1,305,270	1,153,258	(207,022)	9,559,341
		=====	=====	=====		=====
Depreciación y amortización	\$	123,379	301,358	559	-	425,296
Reservas de incobrables, devoluciones y descuentos		3,793	362,178	14,394	-	380,365
Inversiones en activo fijo		104,214	960,271	1,811		1,066,296

Ganancia cambiaria no realizada	-	296,300	-	-	296,300
	=====	=====	=====	=====	=====
	2016				
			Resto del		
	EE.UU.	México	Mundo	Total	
Ventas	\$ 16,545,404	5,018,480	2,832,328	24,396,212	
Costo de ventas		<u>6,194,847</u>	<u>2,727,910</u>	<u>1,013,039</u>	<u>9,935,796</u>
Utilidad bruta	10,350,557	2,290,570	1,819,289	14,460,416	
Publicidad y mercadotecnia		3,815,826	1,311,042	912,041	6,038,909
Distribución	<u>415,811</u>	<u>246,211</u>	<u>87,986</u>	<u>750,008</u>	
Ganancia por segmento		6,118,920	733,317	819,262	7,671,499
	=====	=====	=====	=====	
Depreciación y amortización	\$	(117,912)	(117,868)	(215,690)	(451,470)
Reservas de incobrables, devoluciones y descuentos				(19,751)	(389,647)
Inversiones en activo fijo		(180,693)	(112,726)	(535,512)	(828,931)
Pérdida cambiaria no realizada		-	(1,680,988)	-	(1,680,988)
	=====	=====	=====	=====	

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

El 22 de febrero de 2018, la Compañía completó la adquisición de los activos de la marca Pendleton Whisky de Hood River Distillers, Inc. Pendleton Whisky es una de las principales marcas de whisky súper premium en los Estados Unidos. Becele acordó pagar US\$ 205 millones por estos activos. Pendleton Whisky se lanzó en 2003 y desde entonces ha aumentado su volumen de ventas anuales a más de 250,000 cajas equivalentes de nueve litros. Además de la expresión principal de Pendleton Whisky, la adquisición incluye las expresiones Pendleton Midnight, Pendleton 1910 y Pendleton Directors' Reserve.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota en Lista de políticas contables.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía tiene gastos financieros por \$485 y \$394 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía tiene ingresos financieros por \$110 y \$49 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Ver "Información a revelar sobre ingresos (gatos) financieros"

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene activos financieros mantenidos para negociar.

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Administración de riesgo financiero-

General

El Grupo está expuesto a los siguientes riesgos relacionados con instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

En la lista de Políticas contables se encuentran más detalles.

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

La Compañía no tiene riesgos de negocio en marcha.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Pruebas de deterioro de segmentos de operación que contienen el crédito mercantil

Para efectos de pruebas de deterioro, el crédito mercantil se ha asignado a los segmentos operativos del Grupo.

El siguiente es un resumen del crédito mercantil asignado a cada segmento operativo:

	31 de diciembre de 2017				
	Saldo inicial	Adiciones	Pérdida por deterioro	Efecto de conversión	Saldo a cierre
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU. \$	537,285	22,668	-	-23,317	536,636
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 21)	5,455,062	72,285	-	210,206	5,737,553

	\$	5,992,347	94,953	-	186,889	6,274,1
		=====	=====	=====	=====	=====
31 de diciembre de 2016						
		Saldo		Pérdida por	Efecto de	Saldo a
		inicial	Adiciones	deterioro	conversión	cierre
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU.	\$	447,386	-	-	89,899	537,28
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 21)		<u>5,058,242</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>396,820</u>	<u>5,455,0</u>
	\$	5,505,628	-	-	486,719	5,992,3
		=====	=====	=====	=====	=====

Los flujos de efectivo por las UGE's identificadas han sido proyectados por 5 años, calculando el valor terminal en el quinto año considerando un crecimiento a largo plazo del 2.0%.

Los supuestos clave utilizados en la estimación del valor razonable son las que se mencionan a continuación:

2018 - 2022

Ventas netas (CARG)	7.0%
Margen de utilidad promedio	75.6%
Utilidad antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización promedio (UAIIDA)	42.1%
Tasa de descuento antes de impuestos	8.3%

El incremento en las ventas netas asume mayores volúmenes e incremento en precios dado el plan de inversión en Publicidad, Mercadeo y Promoción (PMP) en países como EE.UU. y Mexico, y puntos de venta como Duty Free. Los supuestos incluyen la experiencia de los segmentos operativos y la fuerza de distribución los cuales permitirán que los segmentos operativos incrementen sus volúmenes y que los incrementos en precios se alinearán con la tendencia de la industria.

La utilidad bruta ha sido presupuestada con base en la experiencia manufacturera de los segmentos operativos, un fortalecimiento del equipo operacional, una mayor eficiencia en la utilización de la planta (con base en experiencia presupuestada y actual), así como un costo de mano de obra y materia prima bajo.

La utilidad antes de impuesto es basada en un precio por unidad alto ya que el mix o mezcla del producto va a cambiar considerando precios de venta y márgenes de utilidades más altos (mayor calidad) y por la introducción de productos al mercado americano, apalancados por la infraestructura comercial, administrativa, operacional y comercial del Grupo.

La tasa de descuento corresponde a una medición antes de impuestos que es estimada con base en una estructura de capital y un costo de deuda similar a la del Grupo.

Cinco años de flujo de efectivo fueron incluidos en el modelo de flujos de efectivo descontados. Una tasa de crecimiento de largo plazo a perpetuidad fue determinada con una tasa de crecimiento de flujos de efectivo estimada que, en la opinión de la administración, fue consistente con el supuesto que haría un participante en el mercado.

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

La Compañía no tiene subvenciones del gobierno.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre el crédito mercantil"

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad-

Impuesto sobre la renta ("ISR")

La ley de ISR vigente a partir del 1o. de enero 2014 establece una tasa de ISR del 30% para 2014 y años posteriores.

Importes reconocidos en el estado de resultados

El gasto por impuesto sobre la renta al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, se integra como se muestra a continuación:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
ISR sobre base fiscal	\$ 2,306,972	1,284,988
Impuesto diferido	<u>(1,096,141)</u>	<u>255,459</u>
Impuesto a la utilidad total	\$ 1,210,831	1,540,447
	=====	=====

Conciliación de tasa efectiva

El gasto de impuestos atribuible a la utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad y ORI, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa de 30% de ISR a la utilidad antes de impuestos a la utilidad y ORI.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación a personal clave de la Administración

Los miembros clave de la Administración recibieron las compensaciones que se muestran en la hoja siguiente durante los años que se indican, los cuales se incluyen en gastos generales en los correspondientes estados consolidados y combinados de resultados.

2017 2016

Beneficios directos a corto y largo plazo	\$	83,672	106,810
Beneficios al término		<u>4,663</u>	<u>73,878</u>
	\$	88,335	180,688
		=====	=====

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Activos intangibles, marcas y crédito mercantil-

Los activos intangibles y marcas al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se integran como sigue:

	Patentes y marcas	Otros programas de cómputo de vida definida	Proyectos en proceso	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2015			\$ 10,358,897	5,810 40,290 10,404,997
Adiciones	10,509	-	1,498	12,007
Transferencias	-	49,884	(49,884)	-
Amortización del período	-	(22,937)	-	(22,937)
Efecto de conversión	<u>1,367,878</u>	<u>1,167</u>	<u>8,096</u>	<u>1,377,141</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 11,737,284	33,924	-	11,771,208
	=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 11,737,284	33,924	-	11,771,208
Adiciones	35,975	5,677	41,652	
Bajas	-	(50)	(50)	
Transferencias	(61,867)	3,000	160	(58,707)
Amortización del período	(2,361)	(16,471)	(18,832)	
Efecto de conversión	<u>(368,701)</u>	<u>(1,524)</u>	<u>(160)</u>	<u>(370,386)</u>

Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 11,340,330	24,555	-	11,364,885
	=====	=====	=====	

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$18,832, \$22,937 y \$7,791 para los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver secciones "Información a revelar sobre activos intangibles" e "Información a revelar sobre crédito mercantil"

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos financieros"

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre ingresos financieros"

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos e ingresos financieros"

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]**Inventarios-**

Los inventarios al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se integran como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Productos terminados	\$ 3,361,879	2,667,455
Bebidas a granel en añejamiento y aguardientes	3,070,273	1,945,001
Inventario de agave a corto plazo	453,476	353,150
Material de embotellado	261,517	204,555
Materias primas	224,770	252,292
Bebidas y licores en añejamiento	161,915	633,833

Mercancías en tránsito	84,156	90,130
Agroquímicos	38,834	45,515
Refacciones	<u>27,870</u>	<u>21,023</u>
Total	7,684,690	6,212,954
Menos provisión de obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados	- <u>265,696</u>	- <u>270,315</u>
	7,418,994	<u>5,942,639</u>
Inventario de agave a largo plazo	1,812,501	1,335,653
Inventario en añejamiento	<u>2,065,668</u>	<u>1,842,665</u>
Inventario a largo plazo	<u>3,878,169</u>	<u>3,178,318</u>
Inventarios, neto	\$ 11,297,163	9,120,957
	=====	=====

La rotación de inventario de refacciones es menor a 365 días (promedio de 170 días), por lo tanto, su aplicación se administra en función del consumo.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados de \$265,696 y \$270,315, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo no ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de materias primas y materiales de empaque, ya que no se ha considerado necesario.

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de contratos.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de propiedades.

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre asociadas"

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de inversiones.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Estructura del capital social-

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción.

Durante el ejercicio 2017, la empresa efectuó una recompra de acciones en circulación por un monto de \$1,947,712 equivalentes a 63,269,422 acciones las cuales se encuentran en tesorería.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 26 de agosto de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por un monto de \$1,099,212 mediante los siguientes movimientos:

- a. Disminución de 916,010,000 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una, originando un pago de \$916,010.
- b. Disminución de \$183,202, como resultado de una reducción de prima de \$0.20 por acción, por cada una de las 916,010,000 acciones.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 22 de septiembre de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por \$1,102,693, conformado por 1,102,692,340 acciones con un valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 23 de septiembre de 2016, se acordó aumentar el capital social, en su parte variable, en \$1,206,491, mediante la emisión de 1,102,692,340 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una pagadas en efectivo y una aportación en especie por \$103,798 (inversión en acciones de Maestro Tequilero, S. A. de C. V.). Como resultado de esta aportación, ha sido reconocida una participación no controladora por un monto de \$29,966 a dicha fecha.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 10. de octubre de 2016, se acordó la fusión de Becle, S. A. B. de C. V., como sociedad fusionante, con Sunrise Holdings, S. A. de C. V. como sociedad fusionada. El capital social de la entidad fusionada y que se presenta de forma combinada a la fecha de la fusión ascendía a \$4,492,858, por lo cual, como consecuencia de la fusión, el capital social de la fusionante se incrementó en \$945,738, equivalentes a 945,738,011 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una, por lo que el monto remanente se reconoció como prima en emisión de acciones por \$3,547,120. Después de esta fusión, el capital social de Becle asciende a \$6,353,259, integrados por 6,211,867,474 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una y efectos de inflación de años anteriores a 1997 por \$141,392.

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía no tiene acciones en tesorería.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía no tiene este tipo de negocios.

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía no otorgó anticipos por arrendamiento.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Operaciones de arrendamiento como arrendatario

El Grupo arrienda terrenos para la plantación de Agave, y las propiedades que ocupan sus oficinas administrativas en diferentes contratos de arrendamiento no cancelables, los cuales expiran entre el 1o. de marzo de 2020 y 14 de marzo de 2024.

Pagos mínimos futuros por arrendamiento

Al final del período reportado, los pagos mínimos futuros por arrendamiento no cancelables fueron efectuados como se muestra a continuación:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Menor a un año	\$ 184,052	25,680
Entre uno y cinco años	792,287	580,875
A más de cinco años	<u>276,091</u>	<u>4,318</u>
	\$ 1,252,430	610,873
	=====	=====

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Ver información en "Lista de políticas contables"

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

Ver detalle en "Información a revelar sobre préstamos"

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

Ver detalle en "Información a revelar sobre préstamos"

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Ver información en "Lista de políticas contables"

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

Sección no aplicable

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

1. Al valor razonable, o
2. La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de activos ni operaciones.

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedades, maquinaria y equipo-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las propiedades, maquinaria y equipo se integran como se muestra a continuación:

	Saldos al			Reserva	Adquisición	Efecto de	31 de
	Saldos al			de	n	de	diciembr
	1o. de enero			bajas	de	conversión	e
	de 2017	Adiciones	Bajas	Transferencia	de	n	de 2017
				s	negocio		
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	\$ 1,731,020	202	-	58,327	-	-	1,773,997
Barricas	596,215	11,822	-	143,945	-	19,552	756,078
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	-	-	-	363,293
Edificios y construcciones	1,260,057	3,817	-	32,496	-	7,263	1,303,633
Maquinaria y equipo	1,608,207	10,022	-	124,916	-	26,071	1,715,514
Equipo de transporte	223,696	37,140	-	-	132	543	249,176
Mejoras a locales arrendados	273,241	13,133	163	20,131	48	4,319	302,192
Equipo de cómputo	140,057	28,557	1,938	14,973	217	2,258	179,608
Equipo del laboratorio	46,787	-	1,412	5,161	-	-	50,536
Mobiliario y equipo de oficina	65,911	908	349	26,788	-	545	92,530
Equipo de distribución	11,656	-	-	1,223	-	-	12,879
Equipo de telecomunicaciones	<u>12,931</u>	<u>92</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>130</u>	<u>12,893</u>
Monto original de la inversión (MOI)	<u>6,333,071</u>	<u>105,693</u>	<u>47,679</u>	<u>427,960</u>	<u>301</u>	<u>7,779</u>	<u>6,812,329</u>

Maquinaria para fabricación

CUERVO

Consolidado

Clave de Cotización: **CUERVO**

Trimestre: **4** Año: **2017**

embotellamiento y almacenamiento	-	-	-	-	-	-	-	-
	1,066,283	108,924	13,258	-	-	-	-	1,161,949
Barricas	-	-	-	-	-	-	-	-
	44,631	38,009	15,112	-	-	-	309	67,219
Equipo anticontaminante	-	-	-	-	-	-	-	-
	67,394	22,055	-	-	-	-	-	89,449
Edificios y construcciones	-	-	-	-	-	-	-	-
	211,601	42,477	-	-	-	-	19	254,097
Maquinaria y equipo	-	-	-	-	-	-	-	-
	427,193	131,251	626	-	-	-	4,751	553,067
Equipo de transporte	-	-	-	-	-	-	-	-
	122,694	27,524	6,634	-	721	-	233	142,630
Mejoras a locales arrendados	-	-	-	-	-	-	-	-
	78,462	13,798	151	-	398	-	591	91,120
Equipo de cómputo	-	-	-	-	-	-	-	-
	102,925	21,022	1,882	-	368	-	1,734	119,963
Equipo de laboratorio	-	-	-	-	-	-	-	-
	28,238	3,840	1,412	-	-	-	-	30,666
Mobiliario y equipo de oficina	-	-	-	-	-	-	-	-
	40,084	6,869	333	-	369	-	519	45,732
Equipo de distribución	-	-	-	-	-	-	-	-
	6,677	1,420	-	-	48	-	-	8,049
Equipo de telecomunicaciones	-	-	-	-	-	-	-	-
	<u>9,118</u>	<u>958</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>60</u>	<u>-</u>	<u>89</u>	<u>9,927</u>
Depreciación acumulada	-	-	-	-	-	-	-	-
	<u>2,205,300</u>	<u>418,147</u>	<u>39,408</u>	<u>-</u>	<u>1,964</u>	<u>-</u>	<u>8,207</u>	<u>2,573,868</u>
MOI menos depreciación	-	-	-	-	-	-	-	-
	4,127,771	312,454	8,271	-	427,960	2,265	762	4,238,461
Terrenos	-	-	-	-	-	-	-	-
	350,418	208,202	-	-	1,125	-	-	556,277
Construcción en proceso	-	-	-	-	-	-	-	-
	<u>162,412</u>	<u>751,782</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>426,835</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>1,618</u>
Total de activo fijo	\$							
	4,640,601	647,530	8,271	-	2,265	762	2,408	5,280,479
	=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====

de	Saldos al					Saldos al	
	1o. de enero					31 de	
	diciembre					Efecto	
	de 2016		Adiciones	Bajas	Transferencias	conversión de 2016	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento (36,487)	-	-	-	-	\$ 1,624,509	142,998	
					1,731,020		
Barricas	432,110	158,910	-	-	-	5,195	596,215
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	-	-	-	-
363,293							
Edificios y construcciones	74,320	61,632	1,002,593	121,512	-	-	-
			1,260,057				
Maquinaria y equipo	203,293	1,608,207	1,204,236	67,769	(14,966)	147,875	
Equipo de transporte	207,480	31,248	(16,780)	-	-	1,748	223,696
Mejoras a locales arrendados	7,698	273,241	144,464	1,099	(186)	120,166	

Equipo de cómputo	108,881	23,977	(1,378)	-	-	8,577	140,057
Equipo del laboratorio 46,787		38,219	8,568	-	-		-
Mobiliario y equipo de oficina 3,648 65,911		48,865	13,432	(34)	-		-
Equipo de distribución 11,656		9,332	2,324	-	-		-
Equipo de telecomunicaciones 400		<u>9,922</u>	<u>2,609</u>	<u>-</u>	<u>-</u>		
		<u>12,931</u>					
Monto original de la inversión (MOI)			<u>5,193,904</u>		<u>574,446</u>		
(69,831) 342,361	292,191	6,333,071					
Maquinaria para fabricación embotellamiento y almacenamiento		(931,066)	(157,630)	22,413	-		
-		(1,066,283)					
Barricas	(30,654)	(28,215)	-	-	-	14,238	(44,631)
Equipo anticontaminante (67,394)	(44,934)	(22,460)	-	-	-		-
Edificios y construcciones	(196,965)	(18,379)	-	-	-		
3,743 (211,601)							
Maquinaria y equipo	(231,902)	(132,524)	14,526	-	-		
(77,293) (427,193)							
Equipo de transporte	(106,132)	(30,466)	14,476	-	-		
(572) (122,694)							
Mejoras a locales arrendados (1,523) (78,462)		(67,323)	(9,634)	18	-		
Equipo de cómputo	(80,539)	(18,447)	1,246	-	-		
(5,185) (102,925)							
Equipo de laboratorio (28,238)	(24,883)	(3,355)	-	-	-		-
Mobiliario y equipo de oficina (1,464) (40,084)		(33,073)	(5,581)	34	-		
Equipo de distribución (6,677)	(5,620)	(1,057)	-	-	-		-
Equipo de telecomunicaciones (260)	<u>(8,073)</u>	<u>(785)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>		
	<u>(9,118)</u>						
Depreciación acumulada		(1,761,164)	(428,533)	52,713	-		
(68,316) (2,205,300)							
MOI menos depreciación		3,432,740	145,913	(17,118)			
342,361	223,875	4,127,771					
Terrenos	286,385	50,975	-	-	-	13,058	350,418
Construcción en proceso 23,630 162,412		<u>277,633</u>	<u>203,510</u>	<u>-</u>	<u>(342,361)</u>		
Total de activo fijo	\$	3,996,758	400,398	(17,118)	-		
	260,563	4,640,601					
	=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, los gastos de depreciación fueron de \$418,147 y \$428,533, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Construcciones en proceso

Los proyectos más relevantes en proceso al 31 de diciembre de 2017 son: un nuevo sistema de llenado automático y sustitución de equipos para tratamiento de agua, sistema de aire acondicionado por \$147,167; la adquisición de equipo por cambio de imagen de botellas de los tequilas 1800, Jose Cuervo Tradicional y Jose Cuervo Especial Reposado por \$62,584; maquinaria y equipo para la sustitución de tanques, bombas y sistemas de agua, moldes para botellas por \$31,736; la adquisición de barricas para la sustitución de las actuales por \$25,456;. Todos estos proyectos se estiman concluir en el transcurso del año 2018.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos "

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Partes relacionadas-

Saldos con partes relacionadas

Los saldos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se muestran a continuación:

		<u>2017</u>	<u>Valor en libros</u> <u>2016</u>
<u>Cuentas por cobrar:</u>			
Crista La Santa, S. A. P. I. de C. V.	\$	126,140	79,131
Accionistas		56,870	52,927
Rones del Caribe, S. A. de C. V.		33,041	31,646
Salas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (*)		-	28,609

Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	4,032	3,894
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	1,038	817
1872 Holdings, V. O. F.	291	305
Cien años Vallarta, S. A. de C. V.	-	200
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	25
Aeroservicios Ejecutivos, S. A. de C. V.	-	-
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	-	-
Rones Habanos, S. A. de C. V.	-	-
Fonda Cholula, S. A. de C. V.	-	-
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	-	-
	<u> </u>	<u> </u>
	\$ 221,412	197,555
	=====	=====

Valor en libros

2017 **2016**

Cuentas por pagar:

Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. \$	31,433	9,045
BV Destilados de Malta, S. A. P. I. de C. V.	3,657	3,657
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	-	2,149
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*)	-	-
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	-
Accionistas	118	-
Salas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V. (**)	8,298	-
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	<u>420</u>	<u> </u>
	\$ 43,296	14,851
	=====	=====

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(**) Entidad escindida en octubre 2016.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las operaciones realizadas con partes relacionadas se realizaron a valor de mercado como se muestra a continuación:

Valor en libros
2017 **2016**

Partes relacionadas:

Venta de productos:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V. \$	448	662
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	28	25
	===	===

Valor en libros
2017 **2016**

Ingresos por regalías:

Fonda Cholula, S. A. de C. V.	\$	-	80
		=====	=====

Ingresos por intereses:

Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.			\$	5,575	3,080	
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	1,202	-				
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.						- 553
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	119	105				
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (*)	174	91				
Cien Años Vallarta, S. A. de C. V.	-	11				
Administración Acuario, S. A. de C. V.		-				
	=====	=====				

Ingresos por venta de propiedad y equipo:

Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$	756	-
		=====	=====

Servicios prestados:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$	7,703	10,728
Grupo de Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	1,914	1,008	
Administración Acuario, S. A. de C. V.	259	473	
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	733	445	
Tequila Don Julio, S. A. de C. V.	-	-	
	=====	=====	

(*) Escindida en octubre 2016

Valor en libros

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
--	--------------------	--------------------

Gastos por recuperar:

Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$	1,220	307
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	214	23	
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	42	-	
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	24	16	
Administración Acuario, S. A. de C. V.		492	
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (*)		343	
	=====	=====	

Otros ingresos:

Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	\$	753	-
		=====	=====

Pago de regalías:

Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (*)	\$	18,762	18,536
Rones Habanos, S. A. de C. V.	9,240	7,965	
Fonda Cholula, S. A. de C. V.	80	-	
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	-	-	
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**)	-	3,551	
	=====	=====	

(*) Escindida en octubre 2016

(**) Incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016

	<u>Valor en libros</u>			
	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
<u>Servicios de publicidad:</u>				
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V.	\$ 38	-		
	=====	=====		
<u>Gastos por arrendamiento:</u>				
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.			\$ 110,816	104,593
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	92,311	82,085		
Inmuebles Rústicos Santo Domingo, S. A. de C. V.	10,700	9,377		
Bienes Inmuebles de Tequila, S. A. de C. V.	3,346	3,809		
	=====	=====		
<u>Gastos por mercadotecnia:</u>				
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$ 1,924	22,662		
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.		-	1,599	
	=====	=====		

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016

	<u>Valor en libros</u>			
	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
<u>Gastos por intereses:</u>				
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.			\$ -	-
	===	===		
<u>Servicios recibidos:</u>				
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.			\$ 13,484	16,316
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.			10,704	5,054
Administración Acuario, S. A. de C. V.			5,609	3,201
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	24,675	1,580		
Rones Habanos, S. A. de C. V.	10	14		
	=====	=====		
<u>Compañía asociada:</u>				
<u>Venta de productos:</u>				
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.			\$ 38,134	13,899
	=====	=====		
<u>Otros ingresos:</u>				
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.			\$ 892	-
	=====	=====		

Servicios recibidos:

Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.		\$	-	1,030
--	--	----	---	-------

=====	=====			
-------	-------	--	--	--

(*) Incorporada al grupo a partir del 23 de septiembre de 2016

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la reserva legal ha alcanzado el monto requerido, y es presentado dentro de las utilidades retenidas.

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Sección no aplicable.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Durante el ejercicio 2017, la empresa efectuó una recompra de acciones en circulación por un monto de \$1,947,712 equivalentes a 63,269,422 acciones las cuales se encuentran en tesorería.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de acuerdos.

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

La información sobre subsidiarias se encuentra en la sección "Información a revelar sobre criterios de consolidación"

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

(3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra en la hoja siguiente está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas.

País donde fue incorporado	2017	2016
Distribución de productos alimenticios:		
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU. 100%	100%
Manufactura, distribución y marketing:		
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México 100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited. Norte	Irlanda del 100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU. 100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU. 100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU. 100%	100%
Prestadoras de servicios:		
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Agricultura:		
Azul Agrícola y Servicios, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Administración de marcas:		
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México 100%	100%
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México 78%	78%
Bienes raíces:		
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México 100%	100%

(**) Entidad escindida en octubre 2016 (nota 1b)).

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1c)).

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación y combinación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados y combinados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.

- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados y combinados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, envasado y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipos de control de contaminación	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%

Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años	
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado y combinado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados y combinados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y

- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(t) Estado de flujo de efectivo -

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquéllos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar"

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar se integran como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
Clientes	\$ 7,639,895	6,826,868		
Estimación para devoluciones y descuentos			(297,395)	(339,993)
Estimación para cuentas incobrables	<u>(82,970)</u>	<u>(90,463)</u>		
Cuentas por cobrar, neto	\$ 7,259,530	6,396,412		
	=====	=====		

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Durante el ejercicio 2017, la empresa efectuó una recompra de acciones en circulación por un monto de \$1,947,712 equivalentes a 63,269,422 acciones las cuales se encuentran en tesorería.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

(3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra en la hoja siguiente está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas.

País donde fue incorporado	2017	2016
----------------------------------	------	------

Distribución de

productos alimenticios:

The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%
--------------------------------	--------	------	------

Manufactura, distribución y

marketing:

Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%

Prestadoras de servicios:

Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%

Agricultura:

Azul Agricultra y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	78%

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

(**) Entidad escindida en octubre 2016 (nota 1b)).

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1c)).

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación y combinación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados y combinados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados – Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados y combinados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, envasado y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipos de control de contaminación	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado y combinado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados y combinados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(t) Estado de flujo de efectivo -

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquéllos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Ver Nota 3 g).

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

Ver Nota 3h).

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Ver Nota 3d).

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Ver Nota 3d).

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

Ver Nota 3 t).

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

Ver Nota 3 n).

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

Ver Nota 3 e).

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Ver Nota 3 e).

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de obligaciones.

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

Ver Nota 3 e).

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 c).

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

No hay información a revelar.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Ver Nota 3 s).

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Ver Nota 3 m).

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable, la Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos del NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: los supuestos son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Notas 3(g) y 12 – inversión en negocios conjuntos disponibles para la venta
- Notas 3(d) y 5 – instrumentos financieros
- Nota 21 – adquisición de negocios

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

No aplicable

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 p).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 p).

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 p).

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Ver Nota 3 b).

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Ver Nota 3 b).

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Riesgo de moneda

El Grupo está expuesto a riesgo cambiario por las ventas, compras y préstamos denominados en una moneda distinta a su moneda funcional de las sociedades del Grupo.

Parte de las salidas de efectivo del Grupo están comprometidos en moneda extranjera; sin embargo, parte de los flujos de caja del Grupo se genera en monedas extranjeras, proporcionando una cobertura económica sin ser derivados suscritos y, por lo tanto, no se aplica la contabilidad de cobertura.

Respecto a otros activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, el Grupo se asegura que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable mediante la compra y venta de divisas extranjeras a tipos de cambio de operaciones al contado o "spot" para cubrir imprevistos en el corto plazo.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Ver Nota 3 l).

**Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 d).

**Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Ver Nota 3 q).

**Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos,
pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]**

No aplicable.

**Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil
[bloque de texto]**

Nota 3 f).

**Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito
mercantil [bloque de texto]**

Ver Nota 3 f).

**Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de
texto]**

Ver Nota 3 p).

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

No aplicable

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Se reconoce cuando las aportaciones son recibidas.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Ver Nota 3 j).

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Ver Nota 3 k).

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 c).

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Ver Nota 3 e).

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Ver Nota 3 i).

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Ver Nota 3 o).

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Segmentos de operación-

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

no aplicable.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Ver Nota 3 m).

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Ver Nota 3 m).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

Ver Nota 3 o).

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

Ver sección "Descripción de las principales políticas contables"

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Sección no aplicable, ya que la información financiera no está preparada de conformidad con la NIC 34.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0